

セミナー「5つの障害を取り除き、業績を急上昇させる方法」 アンケート

この度はセミナー「5つの障害を取り除き、業績を急上昇させる方法」にご参加いただき、誠にありがとうございます。

本日のセミナーを聞いた感想・気付き・良かった点を聞かせてください。
特にこのセミナーを受ける前、受けた後では、どのようにご自身のビジネスが変わりそうか、という点をいただけると幸いです。

ペルソナの絞り込みとそれに合わせた
価値提供の見直しを考えた件です

会社名 _____

氏名 T.O. _____

メールアドレス _____

業種 _____

年商 _____

従業員数 _____

お客様の声としての利用について（該当するものに○をお願いします）

（可 : 不可 : イニシャルで利用可）

ご協力ありがとうございました。

セミナー「5つの障害を取り除き、業績を急上昇させる方法」 アンケート

この度はセミナー「5つの障害を取り除き、業績を急上昇させる方法」にご参加いただき、誠にありがとうございます。

本日のセミナーを聞いた感想・気づき・良かった点を聞かせてください。
特にこのセミナーを受ける前、受けた後では、どのようにご自身のビジネスが変わりそうか、という点をいただくと幸いです。

自社の強みについて考える時間ができて、非常に良かったです。

日々突っ走っていて、会社の今の現状や展望について、^{詳細}深掘りしている部分が多いため、具体的に文字にすることができ、今日気付いた課題について見直しを行い、スタッフと共有していきたいと考えています。

企業理念や勤務の一表もスタッフがしっかりと理解できているとは言い難いので、しっかりと文章にして共有していきたいと思っています。年間でも申し込ませてもらったので、しっかりとステップアップしていきたいと考えています。

会社名 このび株式会社

氏名 河野 一斗

メールアドレス

業種 訪問介護事業

年商 20,000万円

従業員数 10人

お客様の声としての利用について（該当するものに○をお願いします）

(可) : 不可 : イニシャルで利用可)

ご協力ありがとうございました。

セミナー「5つの障害を取り除き、業績を急上昇させる方法」 アンケート

この度はセミナー「5つの障害を取り除き、業績を急上昇させる方法」にご参加いただき、誠にありがとうございます。

本日のセミナーを聞いた感想・気付き・良かった点を聞かせてください。
特にこのセミナーを受ける前、受けた後では、どのようにご自身のビジネスが変わりそうか、という点をいただけると幸いです。

改めて 自分自身の強みと弱みを再確認
して(して) 現状の問題点を 13 早く解決。
経正に。 現状のうねりについて 路線表に
ドラッグをかける。 新規事業への踏み出しに
いきなり。 定員×事業の拡大。 売上を
上げる！ 今後は - 2700 万円を上げる。

会社名 _____

氏名 S.T.

メールアドレス _____

業種 不動産

年商 2700

従業員数 40名

お客様の声としての利用について (該当するものに○をお願いします)

(可) : 不可 : イニシャルで利用可

ご協力ありがとうございました。

セミナー「5つの障害を取り除き、業績を急上昇させる方法」 アンケート

この度はセミナー「5つの障害を取り除き、業績を急上昇させる方法」にご参加いただき、誠にありがとうございます。

本日のセミナーを聞いた感想・気付き・良かった点を聞かせてください。
特にこのセミナーを受ける前、受けた後では、どのようにご自身のビジネスが変わりそうか、という点をいただくと幸いです。

6月決算まで、いろんな視点で検討してきました。
自分に足りてないもの、足りていないもののPVを上げてもらう。
お礼のメールを送りました。
あと、運賃も上げました。グループで話し合う時間がある
と、早くも思いました。
~~各営業~~
あと、2120の値上げ、理論的で参加者も納得。

会社名 (株) 中央人事総研

氏名 大竹 美紀

メールアドレス

業種 _____ 年商 _____ 従業員数 2人

お客様の声としての利用について（該当するものに○をお願いします）

(可) : 不可 : イニシャルで利用可)

ご協力ありがとうございました。

セミナー「5つの障害を取り除き、業績を急上昇させる方法」 アンケート

この度はセミナー「5つの障害を取り除き、業績を急上昇させる方法」にご参加いただき、誠にありがとうございます。

本日のセミナーを聞いた感想・気付き・良かった点を聞かせてください。

特にこのセミナーを受ける前、受けた後では、どのようにご自身のビジネスが変わりそうか、という点をいただけると幸いです。

社員教育をどうしたら良いか考えていたの！どうしたら良いかをわかりやすく文章化したりお客様ランクを見て誰にでもわかりやすく伝える事が必要だと感じた、
③に入るお客様対応にいつもふりまわされていたのが、ことある勇氣も必要だと思いました。

会社名 _____

氏名 M.A.

メールアドレス _____

業種 自動車整備 年商 約3億 従業員数 13

お客様の声としての利用について（該当するものに○をお願いします）

（可 : 不可 : イニシャルで利用可）

ご協力ありがとうございました。

セミナー「5つの障害を取り除き、業績を急上昇させる方法」 アンケート

この度はセミナー「5つの障害を取り除き、業績を急上昇させる方法」にご参加いただき、誠にありがとうございます。

本日のセミナーを聞いた感想・気付き・良かった点を聞かせてください。
特にこのセミナーを受ける前、受けた後では、どのようにご自身のビジネスが変わりそうか、という点をいただくと幸いです。

お世話になりました。
今日の内容は、CCSのリニューアルにもすごく役立つ物でした。今後も家内と同期して参りますので、何卒宜しくお願ひ致します。
ありがとうございます。

会社名

氏名 K. A.

メールアドレス

業種

サービス

年商

3億円

従業員数

12

お客様の声としての利用について（該当するものに○をお願いします）

（可 : 不可 : イニシャル利用可）

ご協力ありがとうございました。

セミナー「5つの障害を取り除き、業績を急上昇させる方法」 アンケート

この度はセミナー「5つの障害を取り除き、業績を急上昇させる方法」にご参加いただき、誠にありがとうございます。

本日のセミナーを聞いた感想・気付き・良かった点を聞かせてください。
特にこのセミナーを受ける前、受けた後では、どのようにご自身のビジネスが変わりそうか、という点をいただくと幸いです。

普段、思いがけなく、考えが
できていることも、しつ、ま、かけを
気づかせて ~~ま~~ 気づかされた。

会社名

氏名

T.M.

メールアドレス

業種

システム工事

年商

3.6億

従業員数

16

お客様の声としての利用について（該当するものに○をお願いします）

（可 : 不可 : イニシャルで利用可）

ご協力ありがとうございました。